



**Социальный проект
«Правовая и финансовая грамотность
начинающего предпринимателя.
Мое дело»**

**Волгоградский региональный Форум
«Предприниматель- 2023»**

Волгоград.

2022-2023 гг.

(обложка)

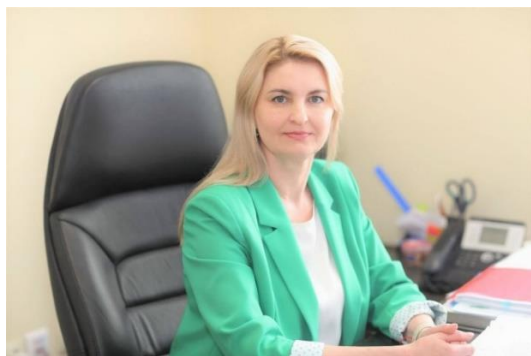
Центры правовой и финансовой грамотности «МОЕ ДЕЛО» в Волгоградской области



№ п/п	Муниципальное образование	Руководитель	Адрес Центра
1.	Головной Центр, Волгоград	Макевнина Элина Вячеславовна	Волгоград, ул. Краснознаменная, 12 тел. 8(8442) 33-45-07
2.	Дубовский муниципальный район	Карлова Оксана Анатольевна	г. Дубовка, ул. Республиканская, 28а, тел. +7 906- 406-21-51
3.	Котельниковский муниципальный район	Стекольниковая Елена Васильевна	г. Котельниково, ул. Ленина, 8. тел.+7 904-771-43-10
4.	Кумылженский муниципальный район	Ульянова Ольга Анатольевна	Ст. Кумылженская, ул.50 лет октября стр. 6 офис 4 тел. +7 904-759-32-32
5.	Городской округ Михайловка	Куликова Мария Викторовна	г. Михайловка, ул. Республиканская, 54, (84463) 25203, +7 917-647-27-72
6.	Городской округ Михайловка	Тазова Вадентина Валерьевна	г. Михайловка, ул. Коммуны, 168 тел. +7 905-332-48-77
7.	Ленинский муниципальный район	Ульева Анна Владимировна	г. Ленинск ул. Карла Маркса д.49 А тел. +7-937-535-90-57.
8.	Николаевский муниципальный район	Зинченко Галина Васильевна	г. Николаевск, ул. Октябрьская,21/1. тел. +7 906- 406-21-51
9.	Новоаннинский муниципальный район	Самойлова Ольга Анатольевна	г. Новоаннинский, пер. Казачий. 47, тел. +7 937-725-4333
10.	Среднеахтубинский муниципальный район	Рук. Зинченко Галина Васильевна, заместитель - Иванова Елена Вячеславовна	р.п. Средняя Ахтуба ул. Ленина д.41, каб. № 3. Тел. +7 902-383-78-04.
11.	Палласовский муниципальный район	Козлова Елена Рафаэльевна	г. Палласовка, ул. Табунщиков, д. 10. +7 904-75- 90- 89
12.	Новониколаевский муниципальный район	Тен Екатерина Петровна	Р.п. Новониколаевск, ул. Октябрьская, 89 тел. (84444) 6-93-00, +7 991360-96-89
13.	Суровикинский муниципальный район	Фролова Надежда Ивановна	г. Суровикино, ул. Ленина, 64 +7 906-406-48-40
14.	Старополтавский муниципальный район	Павловский Андрей Владимирович	село Старая Полтавка ул. ул. Центральная, д. 83 корп. Б (84493) 4-33-05, +7 937-709-01-01

Обратная сторона обложки

Приветственные адреса



Уважаемые предприниматели, коллеги и участники форума!

Малый и средний бизнес – важнейшая часть нашей экономики, состояние которого определяет экономическое развитие не только Волгоградской области, но и Российской Федерации в целом.

Успешное развитие бизнеса способствует созданию дополнительных рабочих мест, обеспечению локальных рынков востребованными товарами и услугами, поступлению налогов в бюджет, что обеспечивает благополучие каждого гражданина Волгоградской области и устойчивость экономического роста региона.

В настоящее время на фоне экономических и финансовых санкций, вводимых в отношении Российской Федерации, бизнес столкнулся с очередными вызовами внешней среды, но это не только трудности, но и время неограниченных возможностей. В условиях новых вызовов бизнес не стоит в стороне – перепрофилирует производство, находит новые форматы предоставления услуг, реализует нестандартные решения, направленные на поддержку социальной сферы и жителей региона.

Предпринимательское сообщество во взаимодействии с государством и бизнесом является непосредственным участником реализации приоритетных направлений развития Волгоградской области, серьезных экономических, социальных и иных задач.

Государство не только осуществляет свои регулятивные функции, но реализует различные меры государственной поддержки. В Волгоградской области на единой площадке Центра "Мой бизнес" сосредоточены объекты инфраструктуры поддержки предпринимательства, оказывающие весь спектр услуг – информационных, консультационных, финансовых на всех этапах деятельности бизнеса.

Хотелось бы отметить неопределимую роль в становлении бизнеса наставников, помогающих начинающим предпринимателям преодолеть



Уважаемые коллеги!

Институт уполномоченного по защите прав предпринимателей действует в Волгоградской области с 2016 года, за это время в адрес Уполномоченного поступило более 7000 обращений, что свидетельствует о востребованности института в регионе, а также о доверии предпринимательского сообщества.

Уполномоченный, в рамках закрепленных законодательно полномочий, продолжает осуществлять дальнейшую деятельность по обеспечению защиты, восстановлению прав и законных интересов субъектов предпринимательства, а также содействию в улучшении делового и инвестиционного климата в Волгоградской области в целом, продолжается работа по анализу эффективности мер поддержки, актуализации налоговой нагрузки, мониторинга проведения контрольно-надзорной деятельности и реализации региональных мер поддержки

**Уполномоченная по защите прав предпринимателей Волгоградской области
О.Устинова.**

неуверенность в себе, научиться управлять организацией, заряжать энергией на активные действия.

Динамическое развитие предпринимательского сектора с привлечением молодых, творческих людей сможет не только укрепить нашу экономику, но и выйти на новый уровень развития, который обеспечит высокую конкурентоспособность нашего региона.

Успехов вам в реализации проектов, благополучия и развития!

Председатель комитета экономической политики
и развития Волгоградской области
Г. Быкадорова



Дорогие друзья! Мы рады приветствовать вас
на Волгоградском региональном Форуме «Предприниматель 2023»!

Волгоградский центр защиты и развития бизнеса "Дело — это некоммерческая организация, объединяющая предпринимателей, людей, планирующих открыть свое дело, тех, кто стремится к саморазвитию, умению создавать свою систему бизнеса, Тех, кто готов делиться своими умениями знаниями, навыками с начинающими предпринимателями.

ОТКРЫВАЕМ, РАЗВИВАЕМ И ЗАЩИЩАЕМ МАЛЫЙ БИЗНЕС НА ПРОТЯЖЕНИИ 17 ЛЕТ



СООБЩЕСТВО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

(Представители микро
и малого бизнеса, самозанятые)



МЫ ЗАРЕГИСТРИРОВАНЫ 22 ИЮЛЯ 2005



ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА – ЦЕНТРЫ «МОЁ ДЕЛО» В 14 МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНАХ РЕГИОНА



УЧАСТИЕ В ОБЩЕСТВЕННЫХ СОВЕТАХ ПРИ ОРГАНАХ ВЛАСТИ

Координационный совет по развитию предпринимательства Волгограда
При федеральной антимонопольной службе Волгоградской области
При прокуратуре Волгоградской области
При комитете промышленности и торговли Волгоградской области

ПАРТНЕРСТВО



мойбизнес

мой
БИЗНЕС
Волгоградская область

мой
документы



Приоритетные направления Центра «Дело»

ПОДДЕРЖКА НАЧИНАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

до 2 лет после регистрации бизнеса

Консультации по вопросам создания и организации своего дела

Экономические, маркетинговые
и юридические консультации:

Какую выбрать организационно-правовую
форму бизнеса?
Порядок гос. регистрации, что нужно?
Как считать налоги?
Какую выбрать систему налогообложения?
Как получить разрешительные документы?
Что делать после регистрации?

Государственная регистрация бизнеса

Регистрация ООО/ИП/Самозанятости
без оплаты госпошлины:

Подготовка и отправка пакета
документов онлайн в ИФНС
Подбор кодов ОКВЭДов
Постановка на налоговый учет
Открытие расчетного счета и т.д.

Помощь в привлечении финансирования

Консультационные услуги по формам
и условиям предоставления
(кредитов, займов, грантов, субсидий)

Например, получение безвозвратной
субсидии 350 тыс. руб. (соцконтракт)
и микрозайма в сумме 1 млн. руб.
по льготной ставке по программе
«Старт» на реализацию бизнес-проекта

ПОДДЕРЖКА НАЧИНАЮЩИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

до 2 лет после регистрации бизнеса

Наставничество

Практическая помощь бизнес-наставников
в создании, построении и развитии
структуры бизнеса

Наставники – опытные предприниматели
(от 3 лет) и бизнес-эксперты
3-х месячный цикл наставничества
Этапы: Подча заявки, обучение
бизнес-интенсива, составление бизнес-плана,
презентация проекта и работа с наставником

Школа бизнеса Дело | Организация бизнес-мероприятий

Онлайн и офлайн обучение. Бизнес-интенсивы (Как начать свое дело и Моё дело).
Вебинары (по выбору ниши, по финансовой грамотности, маркетингу, каналам продвижения
продукции и услуг), Деловые игры (Денежный поток), Мастер-классы, Мастермайнд,
Бизнес-завтраки, Бизнес-уикенды, Нетворкинги

5-10 мероприятий в месяц

Информационное сопровождение в течение года

Консультирование по вопросам ведения деятельности

ПОДДЕРЖКА

БИЗНЕСА

от 2 лет после регистрации бизнеса

Консультации по вопросам ведения бизнеса

Разъяснения законодательства (обязательная маркировка, оформление лицензий/разрешений, оплата труда сотрудникам)
Оптимизация налогообложения и налоговые льготы
По вопросам масштабирования, получения займов и кредитов, на льготных условиях для модернизации компании/производства, пополнения оборотных средств

Правовое сопровождение и защита

Анализ и подготовка документов правового характера, коммерческих договоров
Разработка документов ТК РФ
Подготовка запросов/ответов контролирующим органам и юридическая помощь при проверках
Содействие в представлении интересов в судах общей юрисдикции, арбитражном (формирование правовой позиции)

ПОДДЕРЖКА

БИЗНЕСА

от 2 лет после регистрации бизнеса

Школа бизнеса Дело | Бизнес-мероприятия

От 4 мероприятий в месяц на темы ведения и развития бизнеса

Семинары-практикумы по разъяснению законодательства, налогообложению, участию малого бизнеса в госзакупках, по финансовой грамотности и т.д.
Вебинары и мастер-классы по маркетингу и продвижению бизнеса, росту продаж, построению команды
Мероприятия по маркетинг-плейсам и интернет-торговле, по SMM и онлайн-продвижению, личному бренду предпринимателя
Бизнес-мероприятия по поиску партнеров и клиентов

Формирование Совета Наставников и бизнес-экспертов

Формирование команды наставников и экспертов, готовых передавать свой опыт ведения бизнеса начинающим предпринимателям и помогать друг другу
Что даёт участие в Совете Наставников?
Развитие действующего бизнеса – наставники развиваются через обмен опытом и масштабируются благодаря партнерству
Личностное развитие – мы объединяем активных и опытных предпринимателей, чтобы вместе расти, меняться к лучшему и развивать предпринимательскую среду
Нетворкинг, популяризация бизнеса наставников и компетенций экспертов



Это - главные направления деятельности Волгоградского Центра защиты и развития бизнеса «Дела»

Оказание поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства Волгоградской области в 2022 году

В 2022 году обеспечивалась реализация подпрограммы "Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства в Волгоградской области" государственной программы Волгоградской области "Экономическое развитие и инновационная экономика", утвержденной Постановлением Администрации Волгоградской области от 23.01.2017 № 14-п (далее – подпрограмма), и региональных проектов "Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства", "Создание условий для легкого старта и комфортного ведения бизнеса" и "Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами" направленные на достижение целей, результатов и показателей национального проекта "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы" (далее – региональные проекты), в рамках которых оказывалась государственная поддержка действующим субъектам малого и среднего предпринимательства (далее – МСП), самозанятым гражданам и гражданам, желающим открыть собственное дело.

В 2022 году общее финансирование региональных проектов составило 319,4 млн. рублей, из них средства федерального бюджета – 275,6 млн. рублей, средства областного бюджета Волгоградской области – 43,8 млн. рублей.

В рамках подпрограммы и региональных проектов за счет средств областного и федерального бюджетов реализовывался комплекс мероприятий по развитию действующей инфраструктуры поддержки МСП, содействию в продвижении и поддержке социальных предпринимателей, популяризации предпринимательской деятельности, расширению доступа субъектам МСП и самозанятым к финансовой поддержке, предоставлению востребованных услуг, консультированию и обучению, развитию экспортно ориентированных субъектов МСП, оказанию всесторонней поддержки самозанятым гражданам.

Организациями инфраструктуры поддержки МСП, которые объединены на единой площадке Центр "Мой бизнес": Центр поддержки предпринимательства, Центр инжиниринга, Центр инноваций социальной сферы, Центр прототипирования, Центры молодежного инновационного творчества, Центр поддержки экспорта, Региональный гарантийный фонд, Региональный микрофинансовый центр, Фонд микрофинансирования в 2022 году предоставлена государственная поддержка более 6 тыс. субъектам МСП и самозанятым гражданам и 4,5 тыс. гражданам, желающим открыть собственное дело.

В 2022 году Центр "Мой бизнес" предоставлял услуги по различным направлениям:

- образовательные (семинары, вебинары, тренинги, образовательные программы);
- информационные (круглые столы, форумы, работа интернет-ресурсов, горячей линии);
- консультационные (по вопросам предпринимательской деятельности – налоговой, финансовой, маркетинговой, правовой);
- экспертные (сертификация, составление бизнес-планов, разработка программ модернизации, развития, техперевооружения, проведение оценки развития, доработка и разработка сайтов, составление индивидуальных карт развития);
- в области экспорта (поиск партнеров, участие в выставочных мероприятиях, деловых миссиях, экспертиза контрактов, содействие выходу на международные площадки и т.д.);
- в сфере финансовой поддержки (предоставление займов, поручительств, сопровождение работы с фондами, банками и лизинговыми компаниями, предоставление грантов молодым и социальным предпринимателям).

Обеспечено информирование субъектов МСП о мерах федеральной и региональной поддержки на Портале государственной поддержки бизнеса Волгоградской области www.msprvolga.ru.

В регионе активно проводились мероприятия, способствующие популяризации предпринимательской деятельности, привлечению молодых людей ведению бизнеса (обучающие программы, семинары, круглые столы и иные мероприятия). Прошел IV

межрегиональный форум молодежного предпринимательства "ЗА БИЗНЕС", конференция "Слет социальных предпринимателей". Проведены конкурсы среди субъектов МСП: "Лучшие менеджеры и организации года" по номинации "Сфера малого и среднего предпринимательства", Региональный этап Всероссийского конкурса "Лучший социальный проект года" в Волгоградской области, Региональный этап Национальной премии "Бизнес-успех".

В 2023 году продолжится дальнейшее совершенствование системы поддержки субъектов МСП, содействие развитию социального, молодёжного, женского предпринимательства, совершенствование механизмов финансовой поддержки, в том числе предоставление грантов и оказание поддержки самозанятым гражданам.

Итоги деятельности Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Волгоградской области.

За 2022 год в адрес Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Волгоградской области поступило 1186 обращений, из которых 573 поступило от индивидуальных предпринимателей, 568 от представителей юридических лиц, кроме того в адрес Уполномоченного поступило еще 45 обращений от лиц, не являющихся субъектами предпринимательской деятельности.

По результатам анализа обращений, поступающих в адрес Уполномоченного от хозяйствующих субъектов, проведенного в целях подготовки Ежегодного доклада Уполномоченного за 2022 год, необходимо отметить, что большинство обращений субъектов малого и среднего предпринимательства связаны с получением мер государственной поддержки, в том числе в период санкционного давления, избыточными административными барьерами, земельно-имущественными отношениями, налоговой нагрузкой и налоговым администрированием.

В рамках своих полномочий, в процессе работы с поступившими обращениями Уполномоченным определялась и реализовывалась тактика защиты и восстановления нарушенного права в рамках осуществления предпринимательской деятельности как хозяйствующими субъектами Волгоградской области, так и хозяйствующими субъектами, осуществляющими предпринимательскую деятельность на территории Волгоградской области.

По результатам проведенного анализа обращений усматривается, что основными причинами невозможности восстановить нарушенные права являются несвоевременное обращение; неправильно избранная тактика защиты права; несовершенство законодательства; противоречивая судебная практика; недобросовестность поведения участников процесса.

Итоги реализации проекта «Правовая и финансовая грамотность начинающего предпринимателя. «Мое дело» с 01.03.2022 по 31.03.2023 г.



Проект нацелен на содействие развитию малого предпринимательства, через продвижения комплексной системы правовой и финансовой грамотности начинающих предпринимателей, самозанятого населения муниципальных образований Волгоградской области.

Для решения поставленной цели на территории Волгоградской области реалована программа, включающая в себя:

- работу четырнадцати Центров правовой и финансовой грамотности «Мое дело» в муниципальных образованиях, которые обеспечат доступность бесплатной правовой помощи в вопросах трудоустройства, самозанятости, создания и развития предпринимательской деятельности;
- проведение образовательных мероприятий по правовой и финансовой грамотности начинающих предпринимателей и самозанятого населения;
- правовое сопровождение на безвозмездной основе жителей региона по подготовке учредительных документов и открытию предпринимательской деятельности;
- проведение трех потоков акселерационной программы «Мое Дело»;
- проведении социологического исследования «Оценка состояния развития субъектов малого предпринимательства Волгоградской области»;
- проведение Волгоградского регионального форума «Предприниматель 2023» по подведению итогов реализации проекта.

1. Работа Центров правовой и финансовой грамотности «Мое дело»

На территории Волгоградской области действуют 14 Центров правовой и финансовой грамотности "Мое дело" в муниципальных образованиях с головным Центром в Волгограде. Из них, в 2022 году в торжественной обстановке с участием представителей администраций муниципальных районов открылись четыре Центра правовой и финансовой грамотности "Мое дело" в Дубовском, Николаевском, Среднеахтубинском, Ленинском муниципальных округах Волгоградской области

Для субъектов малого предпринимательства, самозанятого населения, жителей, планирующих открыть свое дело, проводятся консультации по вопросам создания и ведения предпринимательской деятельности, бухгалтерскому учету и налогообложению, образовательные мероприятия по правовой и финансовой грамотности.





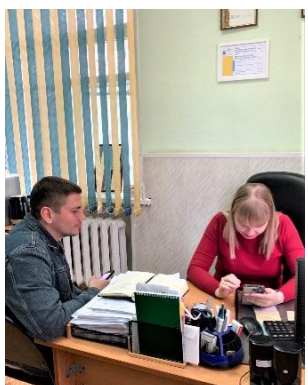
С 01.03.2022 г по 30 .04 2023 года г. в правовую приемную головного офиса поступило 824 обращений.

В 14 Центрах Правовой и финансовой грамотности «Мое дело» дано 727

- поддержка мобилизованных субъектов МСП,

Руководят Центрами представители Волгоградского Центра защиты и развития бизнеса «Дело» на базе действующих консалтинговых предприятий, Фондов поддержки предпринимательства.

2. Оказание на безвозмездной основе правовое сопровождение жителей региона по подготовке учредительных документов и открытию предпринимательской деятельности.



Организовано правовое сопровождение 150 жителей региона по подготовке учредительных документов и открытию предпринимательской деятельности

3. Формирование сообщества экспертов, бизнес – консультантов, наставников.

«Подчеркну, традиции наставничества, десятилетиями формировавшиеся в нашей стране, сейчас крайне востребованы. В условиях стремительных технологических изменений именно такой личный контакт позволяет быстрее передавать лучший опыт и знания, вместе работать над решением нестандартных задач во всех сферах жизни».

Из выступления В.В. Путина 2 марта 2023 г. на открытии Года педагога и наставника

08 июля 2022 года. Дискуссионная площадка «Эффективные формы по развитию бизнес-среды»



В работе дискуссионной площадки приняли участие действующие предприниматели - наставники, бизнес - эксперты и консультанты в области предпринимательской деятельности, специалисты ГАУ «Мой бизнес».

С приветственным словом к участникам обратилась Светлана Коробова, зам. начальника управления развития предпринимательства комитета экономической политики и развития Волгоградской области.

Светлана Коробова рассказала о программах развития предпринимательства, о начале приема заявок на участие в конкурсном отборе на предоставление грантов в форме субсидий субъектам МСП, включенных в реестр социальных предпринимателей или субъектам МСП в возрасте до 25 лет включительно.

О работе ГАУ Волгоградской области «Мой бизнес», дальнейших мероприятиях, направленных на развитие предпринимательства, рассказал его руководитель Андрей Кравцов

Участники дискуссии в пяти сформированных экспертных группах обсудили направления развития бизнес-среды региона, ее формы развития и сформировали свои предложения.

Спикерами пяти экспертных групп выступили:

Изюмова Ольга – финансовый аналитик ООО «Мовиста регионы»;

Артамошкина Татьяна – эксперт в области охраны труда, экологической безопасности и транспорта, директор ООО «ТО», бизнес-консультант;

Спирина Елена – практикующий психолог, член совета наставников, тренер личностного роста;

Пономарева Лариса – соучредитель и директор консалтинговой компании Агентство предпринимательского роста «АМПАРО», бизнес-тренер, наставник,

Перепелкин Глеб – предприниматель, заместитель директора Центра европейского делового образования, директор ООО «ЦЕДО-тренинг», бизнес- тренер, наставник.

Подведение общих итогов групповой работы провел Игорь Злочевский, к.э.н., председатель совета наставников и бизнес-экспертов Волгоградской области.

Принято решение расширить практику бизнес-наставничества за счет кластерного подхода к запросам предпринимателей, обратить особое внимание на вопросы профессионального самоопределения и обучения начинающих предпринимателей, создание эффективных моделей бизнес-коммуникаций в предпринимательской среде региона, развитие отраслевого сотрудничества и кооперации между субъектами МСП и крупным бизнесом.

27 декабря 2022 г. Встреча наставников и бизнес-экспертов по подведению промежуточных итогов работы проекта.

13:00 – 13:05	Вступительное слово. Т.Ю. Шибченко
13:05 – 13:15	Ролик. Итоги и планы работы Центра «Дело» Т.В. Шибченко
13:10 – 13:20	Поздравление. Комитет экономики
13:20 – 13:30	О программах поддержки МСП в 2023 г. Поздравление с Наступающим Новым Годом. Андрей Васильевич Кравцов, директор ГАУ ВО «Мой бизнес».
13:30 – 13:40	Как перейти в Новый Год не потеряв энергию. Елена Спирина, предприниматель, тренер личностного роста. Практикующий психолог. Гештальт-терапевт.
13:40 – 13:50	Успехи и яркие события бизнеса в 2022. Цели и планы на 2023. Анатолий Тулаев, Соучредитель компании ООО "СТЕРЕОТЕК" (Руководитель по развитию бизнеса), разработчик первого в мире 5D-принтера.
13:50 – 14:00	Руководители и команды в 2022. Как чувствовали себя руководители, с какими проблемами столкнулись и как их преодолевали, какие компетенции будут нужны руководителям в 2023. Ну и как обстояли дела с персоналом с поиском, подбором. Какие тренинги и корпоративное обучение были популярны. Гали Новикова, собственник компании «Арт Бизнес Консалтинг». Бизнес-тренер, коуч, эксперт в области оценки и развития управленцев.
14:00 – 14:10	Успехи и яркие события бизнеса в 2022. Цели и планы на 2023. Татьяна Ермак, генеральный директор клининговой компании «Элоя Сервис»
14:10 – 14:20	Лариса Пономарева, руководитель компании агентство предпринимательского роста «АМΠΑРО»
14:20 – 14:30	Успехи и яркие события бизнеса в 2022. Цели и планы на 2023. Михаил Насыров, руководитель ООО «Охранный холдинг Михаила Насырова Гросхолд».
14:30 – 14:50	Игорь Аркадьевич Злочевский, к.э.н. председатель Совета наставников

14:50 – 15:00	Успехи и яркие события бизнеса в 2022. Цели и планы на 2023. Александр Крылов, генеральный директор ООО ВторГрад - современная экологическая инфраструктура.
15:00 – 15:10	Поздравления и пожелания участников встречи по желанию.
15:10 – 15:20	Поздравление с Новым Годом. Т.В. Шибченко

Сегодня мы решили собраться перед Новым годом в кругу наших друзей с теми, кто нас поддерживает, растет, делится своим опытом и развивает предпринимательскую среду.

Весь год мы старались проводить интересные и полезные проекты и мероприятия.

За 2022

Мы запустили социальный проект «Мое дело. Правовая и финансовая грамотность начинающего предпринимателя», поддержанного ФПП

Мы зарегистрировали 167 новых предпринимателей

За консультациями обратилось 1200 предпринимателей

Открыли 4 представительства Центра «Дело» в муниципальных районах ВО и сейчас у нас 14 представительств с головным офисом в Волгограде

Совместно с наставниками и бизнес-экспертами мы организовали и провели большое кол-во бизнес-мероприятий, в том числе проекты по бизнес-наставничеству, которым мы уделяем большое внимание 3 проекта с Центром Мой бизнес и 3 Акселерационных программы «Мой Дело»

Открыли пункты «Горячей линии» по оказанию поддержки мобилизованным предпринимателям и членам их семей

На 2023 год у нас много планов

Как и в 2022 мы продолжим работу по формированию Совета наставников и бизнес-экспертов

Запланировано много мероприятий, направленных на развитие бизнес-среды

Центр «Дело» — это сообщество предпринимателей, мы благодарим всех, кто поддерживал наши проекты в этом году и хотим, чтобы в 2023 мы продолжили наше сотрудничество и наши ряды выросли!

Сегодня мы решили еще раз собраться всем вместе перед НГ, чтобы подвести итоги 2022 и поделится планами на 2023, ну и конечно, чтобы поздравить друг друга с Наступающим НГ!

4. Проведение трех потоков акселерационной программы «Мое Дело»

Первый поток. - 28 апреля – 09 июня 2022



В течении полутора месяцев слушатели получили знания, помощь бизнес-консультантов, наставников по основам ведения предпринимательской деятельности: психологии предпринимательства, генерации и тестированию бизнес-идей, бизнес-планированию, правовым основам ведения предпринимательской деятельности, основам ведения бухгалтерского и налогового учета, узнали основные этапы создания своего дела:

Программа состояла из двух двухдневных бизнес-интенсивов, самостоятельной работы надписание бизнес-проекта и консультированию наставников и бизнес-экспертов. Итогом работы стала презентация бизнес-проектов слушателями.

Участники получили рекомендации бизнес-экспертов и правовое сопровождение начинающих предпринимателей в течении одного года со дня регистрации деятельности в ИФНС.

2. С 16-25 мая 2022 г. Проведение мастер-классов, деловых игр, работа в мастермайнд-группах по доработке проектов, индивидуальное консультирование 3. Презентация слушателями бизнес-проектов на торжественном мероприятии - День наставничества в предпринимательстве – курс на развитие. В программе проведение деловой игры, поощрение лучших проектов и наставников, нетворкинг.

Второй поток - 28 июля по 25 августа 2022 г.





Участники программы на протяжении одного месяца создавали свой бизнес при поддержке опытных экспертов и бизнес-наставников, Для участников проведены двухдневные бизнес-интенсивы, индивидуальные консультации, вебинары, бизнес-завтраки, деловые игры, работа в мастермайнд-группах с бизнес-наставниками по совместной генерации бизнес-идей, получали консультации по вопросам создания и ведения бизнеса и персональное сопровождение по запуску старта. Для слушателей проведены практические занятия по подготовке написания бизнес-проекта, встречи с успешными предпринимателями – наставниками «Мой путь в предпринимательство». Проведена презентация слушателями бизнес - проектов

Третий поток - 26 января по 21 февраля 2023 г.

Первый этап «Подготовь себя к предпринимательской деятельности»	
Первый день, 26 января 2023 г.	
10:30 -11:00	Регистрация. Заполнение анкет
11:00- 11:10	Открытие акселерационной программы. Показ видеоклипа. <i>Модератор - Шибченко Татьяна Юрьевна, ---Волгоградского центра защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
11:10- 11:30	Введение в предпринимательство. <i>Шибченко Татьяна Викторовна, ---- председатель Волгоградского центра защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
11:30- 12:30	Тема: « Психология предпринимательства. Бизнес- мышление. - Личностные качества предпринимателя, саморазвитие. Деловая игра. <i>Елена Спирина, предпринимателем, практикующий психолог.</i>
12:30- 13:30	Тема. Выбор варианта старта. Формирование целей. <i>Сергей Бобрышев, эксперт по созданию корпоративных систем обучения.</i>
13:30- 14:00	Перерыв. Кофе-брейк.
14:00-14:40	Тема: Правовые основы начала бизнеса. - Выбор организационно – правовой формы организации бизнеса: ООО, ИП, самозанятость. -Виды налогообложения - Порядок государственной регистрации. <i>Татьяна Шибченко, директор областной общественной организации Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело», бизнес-эксперт</i>
14:40 – 15:30	«Мой путь в предпринимательство» Встреча с успешными предпринимателями – наставниками. Ответы на вопросы. <i>Анджела Цань, основатель и владелица китайского ресторана «Золотой дракон»</i>

	<p>Подведение итогов работы первого дня. Домашнее задание: Ответить на вопрос: «Почему я хочу стать предпринимателем»? (стр.6 и 26). 2. Составить свой индивидуальный психологический профиль предпринимателя (моя мотивация, мои ценности, мое отношение к риску, моя стрессоустойчивость и сильные личностные качества). 3. Обоснование модели и организационно- правовой формы моего бизнеса (стр.37.) Заполненные страницы, фотографируйте и высылайте на электронную. почту. до 26.01 включительно.</p>
Второй день. 27 января 2023 г.	
10:30 -11:00	Регистрация.
11:00 – 11:10	Итоги выполнение домашнего задания. <i>Шибченко Татьяна Викторовна, - председатель Волгоградского центра защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
11:10 – 12:50	Тема «Поиск и тестирование бизнес- идей». Подготовка написания бизнес-плана. Практическое занятие -Критерии поиска и оценка бизнес- идеи. Практическое занятие <i>Пономарева Лариса, предприниматель, бизнес- консультант, руководитель ООО «Агентство предпринимательского роста «АМПАРО».</i>
12:50- 13:20	Кофе-брейк.
13:20 - 14:20	Тема: Источники и инструменты финансирования своего дела. <i>Пономарева Лариса, предприниматель, бизнес- консультант, руководитель ООО «Агентство предпринимательского роста «АМПАРО».</i>
14:20 - 15:00	«Мой путь в предпринимательстве Встреча с успешными предпринимателями – наставниками. Ответы на вопросы.
1 - 15 февраля 2023 г. Организация и проведение индивидуальных консультаций, вебинаров, бизнес-завтраков, деловых игр, работа в мастермайнд-группах с бизнес-наставниками, консультациями,	
30.01.23г. с 10.00 до 12.00	Встреча с практикующим психологом Еленой Спириной. Тема "Мои сложности в моем деле и создание презентации."
31.01.23г. с 11.00 до 13.00	Мастер-майнд работа групп с наставниками
3.02.23г. с 11.00 до 13.00	Бизнес-завтрак с Виталием Котовым врач-психиатр, ультрамарафонец, автор развивающего проекта "100 дней самопознания". Бизнес-консультант.. Тема "Критическое мышление, как может помочь в развитии бизнеса?"
6.02.23г. с 10.00 до 12.00	Встреча с практикующим психологом Еленой Спириной. Тема "Мои сложности в моем деле и создание презентации."
7.02.23г. с 11.00 до 13.00	Разбор кейсов и удачных примеров рекламных коммуникаций Андрей Беев основатель креативной экосистемы &BEEV, маркетолог, управленец Тема «Живая коммуникация»
9.02.23г. с 11.00 до 13.00	Вебинар "Участие субъектов мсп в государственных (муниципальных) закупках, тендерах, электронных торгах и аукционов"

8.02.23г. с 12.00 до 14.00	Практическая работа с Ангелиной Соколовой - визажист, 4-кратная чемпионка мира по макияжу - автор проекта Angel Studio - президент союза парикмахеров и косметологов Волгоградской области - автор собственного бренда кистей Тема "Путь мастера"
13.02.23г. с 10.00 до 12.00	Встреча с практикующим психологом Еленой Спириной. Тема "Мои сложности в моем деле и создание презентации."
13.02.23г. с 14.00 до 16.00	Семинар "Социальный контракт на ведение предпринимательской деятельности или самозанятости в 2023г."
14.02.23г. с 13.00 до 16.00	Мастер-класс "Эффективность самозанятого: как увлечения и хобби сделать собственным делом" (производство и пошив одежды)
15.02.23г. с 11.00 до 14.00	Практическая работа. Построение бизнес-моделей и бизнес-планирование. Спикер: Лариса Пономарева -эксперт по финансовой грамотности, бизнес-тренер, руководитель Агентства предпринимательского роста "АМПАРО"
Второй этап «Мое дело» 16 -21 февраля	
Первый день, 16 февраля 2023 г.	
10:30 -11:00	Регистрация.
11:00 – 11:10	Подведение промежуточных итогов работы в программе. Блиц-опрос. <i>Шибченко Татьяна Викторовна, - председатель Волгоградского центра защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
11:10 – 12:00	Тема: Налогообложение субъектов малого бизнеса. - Организация бухгалтерского и налогового учета на малых предприятиях. - Система налогообложения субъектов малого предпринимательства. - Ведение бухгалтерского и налогового учета. - Бухгалтерская и налоговая отчетность. Тема: Правовые основы ведения предпринимательской деятельности. Трудовое право. Особенности оформления договорных отношений с сотрудниками. <i>Ольга Мирзабекова, глав. бухгалтер Волгоградского центра защиты и развития бизнеса «Дело».</i>
12:00 – 12:10	Перерыв
12:10 – 13:20	Построение и развитие команды. - Самые большие убытки и непоправимые ошибки в бизнесе генерит руководитель, который не умеет привлекать продуктивных кандидатов; - Как составить объявление о вакансии, чтобы откликнулся целевой кандидат; - Как проводить собеседование и за 5 минут в беседе с кандидатом понять будет ли ваш союз продуктивен в будущем; - Вы сможете повысить свою способность находить только тех, кто вам нужен и помогать проходить им адаптацию внутри вашей компании. <i>Светлана Слесарева, бизнес-тренер, стратегия продаж (увеличение дохода компании).</i>
13:20 – 13:40	Перерыв.

13:40 – 14:40	Презентуй себя и свой проект. <i>Елена Спирина, предпринимателем, практикующий психолог</i>
Второй день, 17 февраля 2023 г.	
10:30 -11:00	Регистрация.
11:00 – 12:20	Бренд как стратегия. Андрей Беев , бренд-стратег, маркетолог, практик в интернет-маркетинге, пиаре и социальных сетях 16+ лет
12:20 – 12:40	Кофе-брейк.
12:40 – 13:40	Маркетинг для предпринимателей. Людмила Кулешова , предприниматель, действующий аудитор международного центра инжиниринга, маркетолог, специалист по стратегическому развитию предприятий и организации производственных процессов, сертифицированный консультант по Управлению предприятиями.
13:40 – 14:40	Бизнес презентации: примеры, сервисы, рекомендации. Лариса Пономарева , предприниматель, бизнес- консультант, руководитель ООО «Агентство предпринимательского роста «АМПАРО».
21 февраля 2023 г.	
11:00 – 14:00	Презентации бизнес-проектов участников. Рекомендации от наставников и бизнес-экспертов.

**5. Проведение просветительских мероприятий:
дней правовой и финансовой грамотности, семинаров- практикумов.**

1. Дни правовой и финансовой грамотности -

28 июня 2022 г – День правовой и финансовой грамотности «Создай свое дело»



18 августа 2022 г. - День правовой и финансовой грамотности



На мероприятии эксперты рассказали о финансовых и правовых особенностях организации и ведения бизнеса. В программа:

- Оценка эффективности бизнес-проекта: инвестиции, выручка, прибыль, безубыточность, окупаемость.
- Подготовка презентации бизнес-проекта.
- Предпринимательство и самозанятость. Какую форму выбрать, особенности и различия.

18 ноября 2022 г – День правовой и финансовой грамотности «Как привлечь финансирование в свое дело».

На мероприятии рассмотрены вопросы об особенностях и условиях привлечения финансов от государственных институтов поддержки, специальных фондов, банков и частных инвесторов. В программе:

- Программы льготного финансирования в рамках региональных мер поддержки бизнеса и самозанятых граждан.
- Гарантийная поддержка.
- Льготное кредитование по программе МИНЭК.
- Кредиты для бизнеса «Оборотный на любые бизнес-цели» и «Контрактный на исполнение контрактов по 44 ФЗ».
- Кредитная линия с льготным лимитом для вновь зарегистрированного бизнеса.
- Государственные и негосударственные институты поддержки бизнеса.
- Гранты, субсидии, частное инвестирование, краудфандинг.

2. Семинар- практикумы по изменениям действующего законодательства

12.04. 2022. Семинар- практикум по изменениям действующего законодательства «Социальное предпринимательство. Что нужно знать, начиная свой бизнес в социальной сфере?»



В ходе семинара рассмотрены вопросы:

- Об основах создания и развития предприятия социального бизнеса, выделен вопрос о социальном предпринимательстве как источнике финансово-экономической устойчивости некоммерческих организации;
- Рассмотрены формы и виды государственной поддержки социальных предприятий, НКО, действующие меры поддержки социального предпринимательства в регионе;
- Разъяснен порядок присвоения субъектам МСП статуса социального предприятия, порядок включения в перечень социальных предприятий в Волгоградской области.

По завершению теоретической части семинара слушатели получили ответы на поставленные вопросы.

Участие в семинаре приняли более 30 человек – субъекты МСП, самозанятые граждане, СО НКО, а также представители муниципальных органов власти.

15 сентября 2022 г. Семинар- практикум по типу форсайт- сессии «Современные тренды молодежного бизнеса: Перспективы VS

Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело» выступил в качестве партнера Форума «За бизнес». На Форуме проведена форсайт-сессия «Современные тренды молодежного бизнеса: Перспективы VS Ограничения».

Участники в формате групповой работы совместно с наставниками проработали бизнес-проекты и новые технологии, рассматривали проблемные вопросы, которые мешают в развитии предпринимательства, выработали решения и получили экспертные рекомендации.

В работе форсайт-сессии приняли участие бизнес-наставники Пономарева Лариса, Спирина Елена, Максимова Оксана, Редькин Юрий, Филатов Иван, Крылов Александр. Модератором сессии выступил Игорь Аркадьевич Злочевский, кандидат экономических наук, председатель Совета наставников в малом бизнесе Волгоградской области.

21.09.2022 г. Семинар- практикум «Изменение законодательства в предпринимательской деятельности»

В рамках семинара-практикума рассматриваются вопросы:

- Изменения для предпринимателей в области налогового законодательства в 2022-2023 гг.
- Особенности применения специальных налоговых режимов для бизнеса.

Для разъяснения вопросов эксперты в правовых вопросах ведения предпринимательской деятельности.

28.09. 2022. Семинар- практикум по изменениям действующего законодательства «Новый порядок обучения и проверки знаний охраны труда с 01.09.2022 г.»

На семинаре рассмотрены последние изменения законодательства в области охраны труда, медицинского осмотра, обучения по охране труда и основные ошибки по охране труда, выявляемые при проверках ГИТ.

В программе вебинара:

- Важные изменения законодательства в охране труда 2022 г. в частности: Какие обязанности необходимо выполнить, какие документы должны быть у работодателя с 01.09.2022 г.
- Как организовать обучение по охране труда работников с 1 сентября 2022 г.
- Как организовать прохождение работниками медицинского осмотра.
- Какие правила по охране труда изменились и действия работодателей, в связи с этим (соблюдение требований, исправление возможных ошибок).
- Как подготовиться к проверкам ГИТ по охране труда (алгоритм действий), типичные нарушения требований охраны труда и тренды инспекторов ГИТ 2021-2022 по обнаружению ошибок.
- Какая ответственность за нарушение законодательства по охране труда (административная, дисциплинарная, уголовная).

30 ноября 2022 г. Семинар- практикум «Мобилизация 2022: права и гарантии предпринимателя»

30 НОЯБРЯ 2022 СЕМИНАР «МОБИЛИЗАЦИЯ 2022: ПРАВА И ГАРАНТИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ»

В настоящее время бизнес обеспокоен возможным влиянием частичной мобилизации на работу организаций, на выполнение обязательств перед государством, банками и контрагентами.

30 ноября 2022 Центр «Дело» проводит семинар-практикум «Мобилизация 2022: права и гарантии предпринимателя» и приглашает руководителей организаций, предпринимателей, представителей бизнес-сообществ и всех заинтересованных лиц принять участие в мероприятии и обсудить важные вопросы государственной поддержки и организации защиты прав предпринимателей в условиях частичной мобилизации!

В программе:

- Защита прав бизнеса в условиях частичной мобилизации.
- Презентация работы пунктов «Горячей линии» по оказанию поддержки мобилизованным предпринимателям и членам их семей.
- Государственная поддержка мобилизованных предпринимателей и членов их семей.
- Кредитные каникулы для мобилизованных предпринимателей.
- Порядок переноса сроков уплаты налогов мобилизованным предпринимателям.
- Порядок отсрочки арендных платежей мобилизованным предпринимателям.
- Исполнения госконтрактов в условиях СВО.
- Формы консультативной и организационной поддержки бизнеса.
- Ответы на вопросы. Подведение итогов работы семинара.

Спикеры

- О.В. Устинова, Уполномоченный по защите прав предпринимателей Волгоградской области
- Т.В. Шибченко, председатель областной общественной организации «Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело»
- А.И. Лукаш, сопредседатель генерального штаба ОНФ в Волгоградской области.

- М.А. Мистрюкова, зам. Директора ЦЭПК Союза «Волгоградская торгово-промышленная палата»
- И.А. Злочевский, к.э.н., председатель Совета наставников Волгоградской области
- Представители комитета экономической политики и развития Волгоградской области, комитета по управлению государственным имуществом Волгоградской области, УФНС по Волгоградской области

19 января 2023 г. Семинар-практикум «Изменения в налоговом законодательстве: Единый налоговый платеж с 2023 г. Налоговые льготы для бизнеса на территории Волгоградской области»

11:00 – 11:10	Вступительное слово. О реализации и мероприятиях проекта. <i>Шибченко Татьяна Юрьевна, директор областной общественной организации «Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело»</i>
11:10 – 11:30	Государственная поддержка малого предпринимательства и самозанятости в Волгоградской области.
11:30 – 12:00	- Порядок перехода на единый налоговый платеж с 2023 г. Сроки уплаты налогов. Налоговое уведомление по исчисленным суммам, включаемым в ЕНП: порядок заполнения, сроки подачи в налоговые органы. Правила, по которым налоги и взносы будут считаться уплаченными. Порядок взыскания недоимки. <i>Представители УФНС России по Волгоградской области</i>
12:00 – 12:30	- Налоговые льготы для субъектов МСП на территории Волгоградской области. Порядок применения пониженных ставок по УСН субъектами МСП. Налоговой ставки в размере 0 процентов для начинающих предпринимателей, применяющих ПСН или УСН. <i>Представители УФНС России по Волгоградской области</i>

Семинар «Единый налоговый платеж с 2023 г. Налоговые льготы для бизнеса на территории Волгоградской области»

С 2023 года в налоговое законодательство вносится множество важных изменений, которые коснутся бизнеса.

19 января 2023 Центр «Дело» проводит семинар по изменениям в налоговом законодательстве на тему «Единый налоговый платеж с 2023 г. Налоговые льготы для бизнеса на территории Волгоградской области» и приглашает предпринимателей принять участие в мероприятии.

В программе:

- Порядок перехода на единый налоговый платеж с 2023 г.
- Сроки уплаты налогов.
- Налоговое уведомление по исчисленным суммам, включаемым в ЕНП: порядок заполнения, сроки подачи в налоговые органы.
- Правила, по которым налоги и взносы будут считаться уплаченными.
- Порядок взыскания недоимки.

- Налоговые льготы для субъектов МСП на территории Волгоградской области.
Порядок применения пониженных ставок по УСН субъектами МСП.
Налоговой ставки в размере 0 процентов для начинающих предпринимателей, применяющих ПСН или УСН.

13 февраля 2023 г. Семинар- практикум «Оказание государственной социальной помощи на основании социального контракта гражданам в целях стимулирования их активных действий по преодолению трудной жизненной ситуации»

Как заключить социальный контракт и получить выплату в размере 350 000 руб. на ведение предпринимательской деятельности?

13 февраля 2023 г. приглашаем предпринимателей, самозанятых и тех, кто планирует организовать свое дело принять участие в мероприятии по вопросам заключения социального контракта.

На семинаре мы подробно разберём темы:

- Условия и порядок предоставления государственной социальной помощи на основании социального контракта на ведение индивидуальной предпринимательской деятельности или самозанятости в 2023 году в Волгоградской области.
- «Составление бизнес- плана для заключения социального контракта: понятие, структура и содержание». Практическое занятие.

Время	Темы
13:30 – 14:00	Регистраций участников
14:00 – 14:10	Вступительное слово модератора <i>Т.Ю. Шибченко, директор областной общественной организации «Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело»</i>
14:10 – 14:50	«Условия и порядок предоставления государственной социальной помощи на основании социального контракта на ведение индивидуальной предпринимательской деятельности или самозанятости в 2023 году в Волгоградской области». <i>Смолова Светлана Геннадьевна, старший консультант отдела адресной соц. помощи населению комитета социальной защиты населения Волгоградской области.</i>
14:50 – 15:50	«Составление бизнес- плана для заключения социального контракта: понятие, структура и содержание». Практическое занятие. <i>Пономарева Лариса Александровна, руководитель ООО «Агентство предпринимательского роста «АМПАРО».</i>
15:50 – 16:00	Подведение итогов образовательного семинара- практикума.

6. Проведение социологического исследование «Оценка состояния развития субъектов малого предпринимательства Волгоградской области».

На территории Волгоградской области с 11 января по 28 февраля 2023 года Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело» при поддержке кафедры социологии и политологии Волгоградского государственного университета провел

опрос предпринимателей и самозанятых на тему «Оценка состояния развития субъектов малого предпринимательства Волгоградской области».

Метод исследования: онлайн анкетирование. Выборка: в исследовании приняли участие 759 субъектов МСП. (Аналитический отчет см. ниже)

7. Проведение Волгоградского регионального Форума «Предприниматель 2023»

8.

Результатом проекта стала созданная и апробированная модель оказания бесплатной поддержки жителям региона в вопросах самозанятости, создания и развития малого предпринимательства, через объединение усилий команды проекта, органов исполнительной власти региона, экспертного сообщества в выполнении задач проекта.

В мероприятиях приняли участие 6350 жителей из всех муниципальных образований региона. Их них:

- Получили консультации 1500 человек,
- прошли обучение во всех образовательных мероприятиях - 420 человек.
- в проведении социологического исследования приняли участие 759 человек, субъектом малого предпринимательства.
- Открыли предпринимательскую деятельность – 150 человек.
- Социальные сети, чаты объединили вокруг себя 3500 участников.
- Сформировано сообщество наставников, бизнес- консультантов в количестве 35 человек.

Аналитический отчет

по результатам социологического исследования

«Оценка состояния развития малого предпринимательства Волгоградской области»

Волгоградский центр защиты и развития бизнеса «Дело» при поддержке кафедры социологии и политологии Волгоградского государственного университета провел опрос предпринимателей и самозанятых Волгоградской области. Исследование проводилось в рамках реализации социального проекта «Правовая и финансовая грамотность начинающего предпринимателя «Мое дело» с 11 января по 28 февраля 2023 года. Метод исследования: онлайн анкетирование. Выборка: в исследовании приняли участие **759 субъектов МСП.**

1. Структура опрошенных субъектов МСП

Среди опрошенных предпринимателей и самозанятых ведут свою деятельность менее 1 года – 28,3% респондентов, работают от 1 года до 5 лет 52,8%, имеют опыт работы более 5 лет 18,8% опрошенных (Рис. 1).

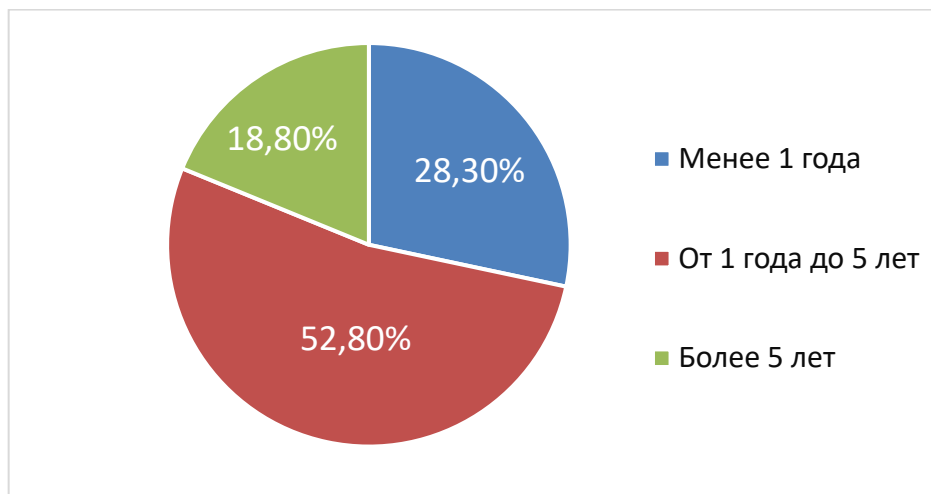


Рис. 1. В течение какого периода времени Ваш бизнес осуществляет свою деятельность?

Среди опрошенных индивидуальные предприниматели (ИП) составили большинство – 55,7%, в форме юридических лиц (ООО) зарегистрированы 16,2% предпринимателей, самозанятые составили 28,1% (Рис. 2).

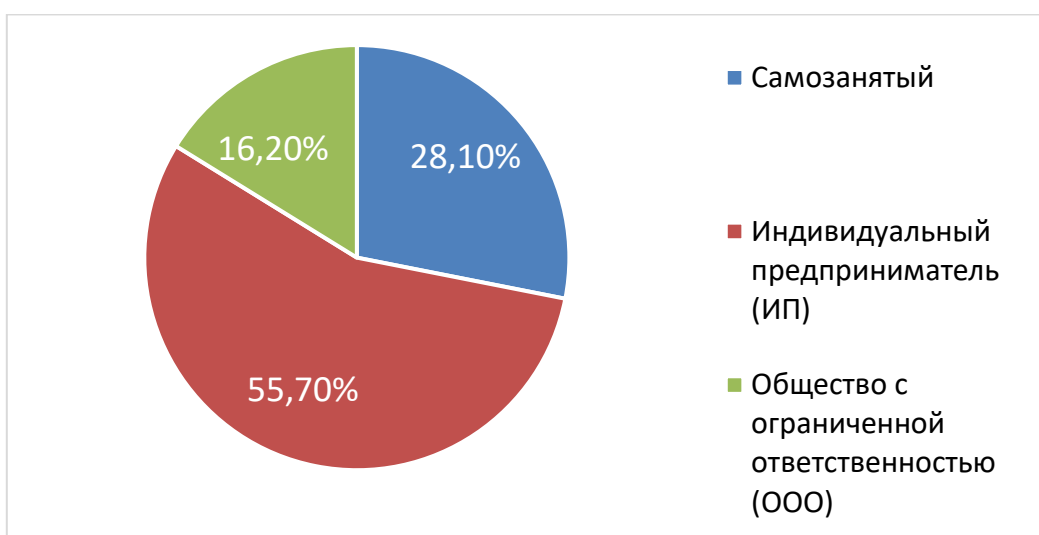


Рис. 2. Организационно-правовая форма опрошенных субъектов

2. Оценка текущего состояния бизнеса и его перспектив

Предприниматели и самозанятые оценивали текущее состояние своего бизнеса по 5-ти балльной шкале, где «отлично» – максимальная оценка, «не вижу перспектив» – минимальная (Рис. 3).

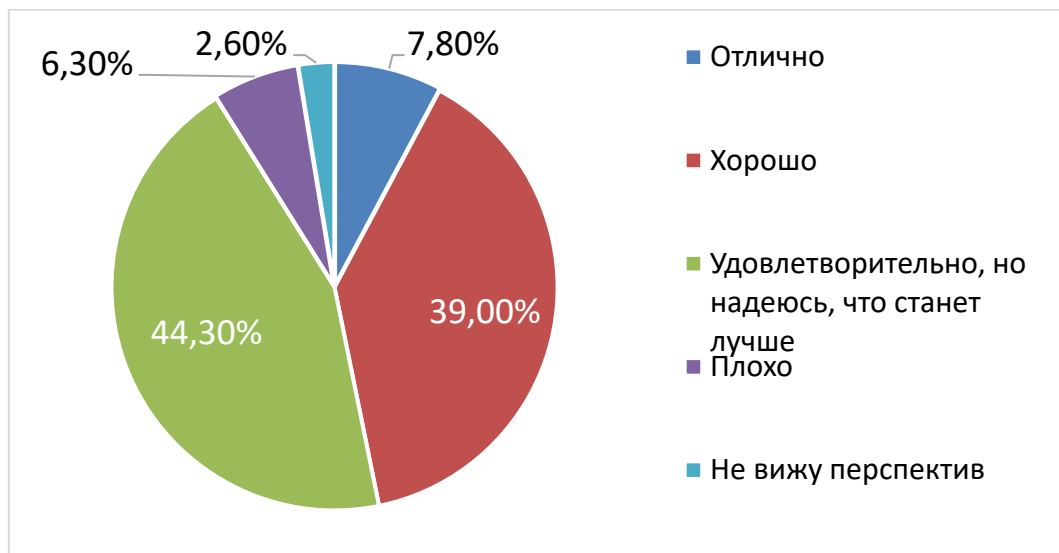


Рис. 3. Оценка текущего состояния своего бизнеса

Большинство опрошенных (44,3%) оценили свой бизнес «удовлетворительно, но надеюсь, что станет лучше».

Оценки «плохо» и «не вижу перспектив» отметили 6,3% и 2,6% предпринимателей соответственно.

Оценки «отлично» поставили 7,8% предпринимателей, свой текущий бизнес на «хорошо» оценили 39% предпринимателей, что в совокупности составило 46,8%. Таким образом, мы видим, что примерно одна десятая часть опрошенных негативно оценивает текущее положение своего бизнеса (8,9%). Остальные предприниматели разделились примерно поровну: одни оценивают его с позиции отличного и хорошего состояния, другая часть опрошенных оценивает его удовлетворительно с надеждой на лучшее.

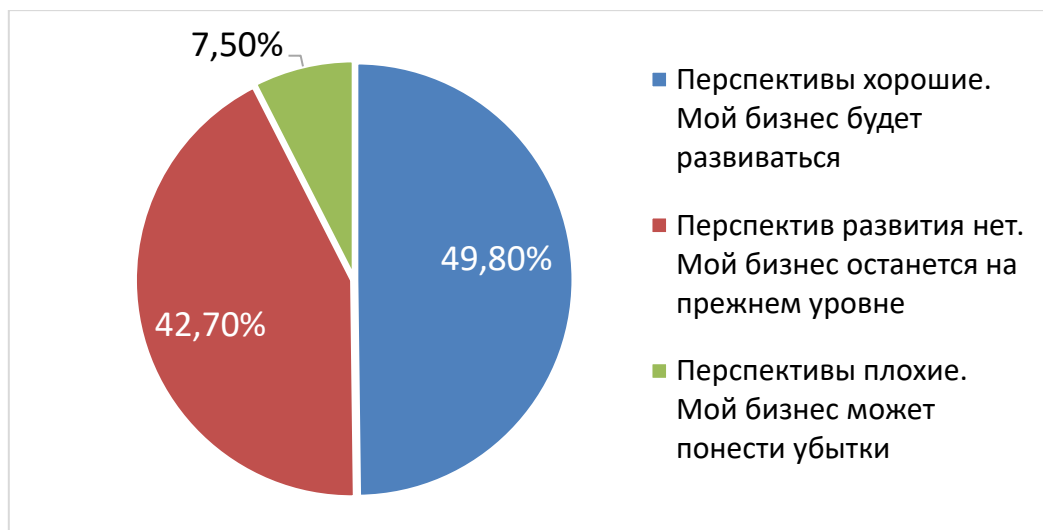


Рис. 4. Оценка перспектив развития бизнеса

Предприниматели оценивали перспективы развития своего бизнеса по 3-х балльной шкале, где – «Перспективы хорошие, мой бизнес будет развиваться» – максимальная оценка, «Перспективы плохие, мой бизнес может понести убытки» – минимальная (Рис. 4).

Половина участников опроса (49,8%) дали оценку «Перспективы хорошие. Мой бизнес будет развиваться». Оценку «Перспективы плохие, мой бизнес может понести убытки» отметили 7,5 % предпринимателей. Оценку «Перспектив развития нет. Мой бизнес останется на прежнем уровне» отметили 42,7% респондентов.

Если обратиться к данным опроса за 2021 год (онлайн опрос проводился в январе-феврале 2021 г., выборка 1455 субъектов МСП Волгоградской области), то можно отметить, что более трети предпринимателей (36,4%) оценивали, что перспективы бизнеса могут быть хорошими при условии поддержки государства, а «хорошими» на тот момент их оценивали только 17,6% (рис. 5).

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА НА БЛИЖАЙШИЕ ТРИ ГОДА



Рис. 5. Оценка перспектив развития бизнеса в 2021 году во время пандемии коронавируса

Как видим, в 2023 г. половина предпринимателей оценивает перспективы как «хорошие» и видит развитие своего бизнеса, что говорит о том, что за эти два года государственная поддержка субъектов МСП дала свои результаты и доля «оптимистов» выросла. Не видят развития бизнеса, но считают, что он останется на прежнем уровне чуть более сорока процентов предпринимателей Волгоградской области, оценивают перспективы негативно и предполагают убытки своего бизнеса менее десяти процентов участников опроса.

3. Оценка общего уровня государственной поддержки малого предпринимательства в Волгоградской области

Предприниматели оценили уровень государственной поддержки малого предпринимательства в Волгоградской области по 5-ти балльной шкале: «очень хороший» – максимальная оценка, «очень плохой» – минимальная.

Большинство опрошенных оценивают уровень господдержки «на среднем уровне» (35,0%). На «хорошо» оценили уровень поддержки 32,8% опрошенных предпринимателей, оценку «очень хороший» поставили 11,2% респондентов (Рис. 6).

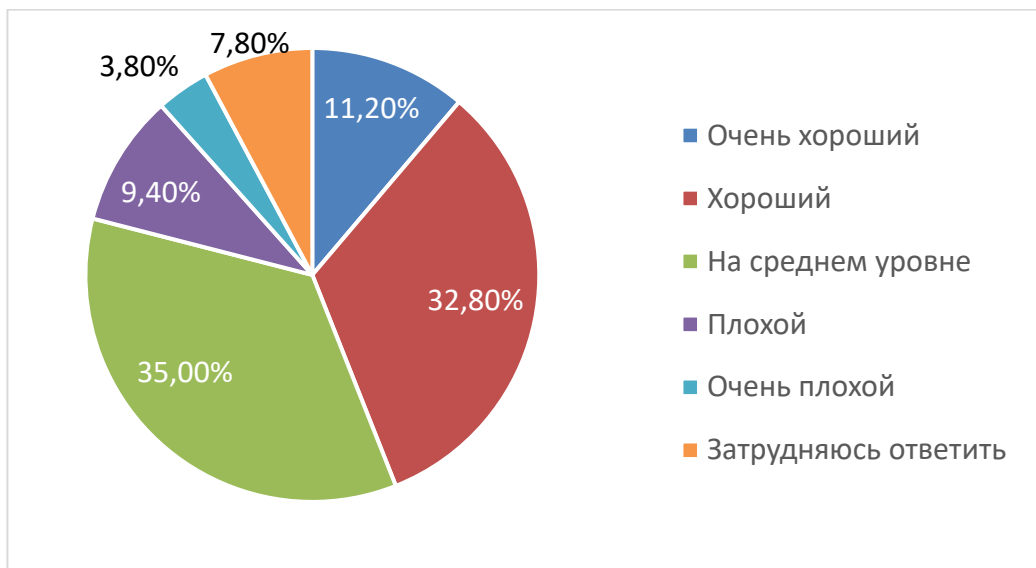


Рис. 6. Оценка уровня государственной поддержки малого бизнеса в Волгоградской области

Таким образом, 44,0% предпринимателей оценивают поддержку в позитивном ключе на «хорошо» и «отлично». Негативно оценивают поддержку 13,2% субъектов МСП, из них оценку «плохо» выбрали 9,4%, «очень плохо» 3,8% предпринимателей. Затруднились дать оценку уровню господдержки 7,8% респондентов.

4. Основные проблемы, мешающие развитию бизнеса

Предпринимателям было предложено отметить не более пяти проблем, мешающих развитию их бизнеса.

В пятерку основных проблем вошли:

- Низкая платежеспособность населения – 43%
- Нестабильность законодательства - 33,1%
- Высокие ставки по кредитам – 31,9%
- Дефицит профессиональных кадров – 26,9%
- Недостаток знаний - 22,9%

Еще пять названных предпринимателями проблем выглядят следующим образом: недостаточное количество финансовых и имущественных инструментов поддержки бизнеса со стороны государства отметили 21,5% респондентов, 21,2% предпринимателей заботят высокие налоги, 20,3% выделили недостаточную защищенность прав предпринимателей, отсутствие уверенности в объективном рассмотрении дел в судах, одна пятая опрошенных (20,2%) считает проблемой несовершенство налоговой системы, большое количество налоговой отчетности, 17,5% отметили недобросовестную конкуренцию.



Рис. 7. Основные проблемы, мешающие развитию бизнеса региона

5. Направления деятельности по развитию предпринимательства в регионе

Финансовые формы поддержки предпринимателей через гранты, субсидии, кредиты с низкой процентной ставкой названы наиболее востребованным направлением поддержки предпринимательства в регионе (45,8%) (Рис. 8).



Рис. 8. Востребованные направления деятельности по развитию предпринимательства в Волгоградской области

Востребованы также образовательные мероприятия для предпринимателей (43,7%), поддержка начинающих предпринимателей также названа желанным направлением деятельности (41,6%). Популяризация предпринимательства как направления поддержки стоит по четвертом месте (40,3%), замыкает пятерку востребованных направлений развитие наставничества в малом предпринимательстве (37,3%).

6. Формы мероприятий, направленные на популяризацию и развитие бизнеса в регионе

Наиболее востребованным форматом мероприятий, популяризирующих предпринимательство, являются индивидуальное консультирование предпринимателей, его отметили большинство опрошенных (68,2%) (Рис. 9).

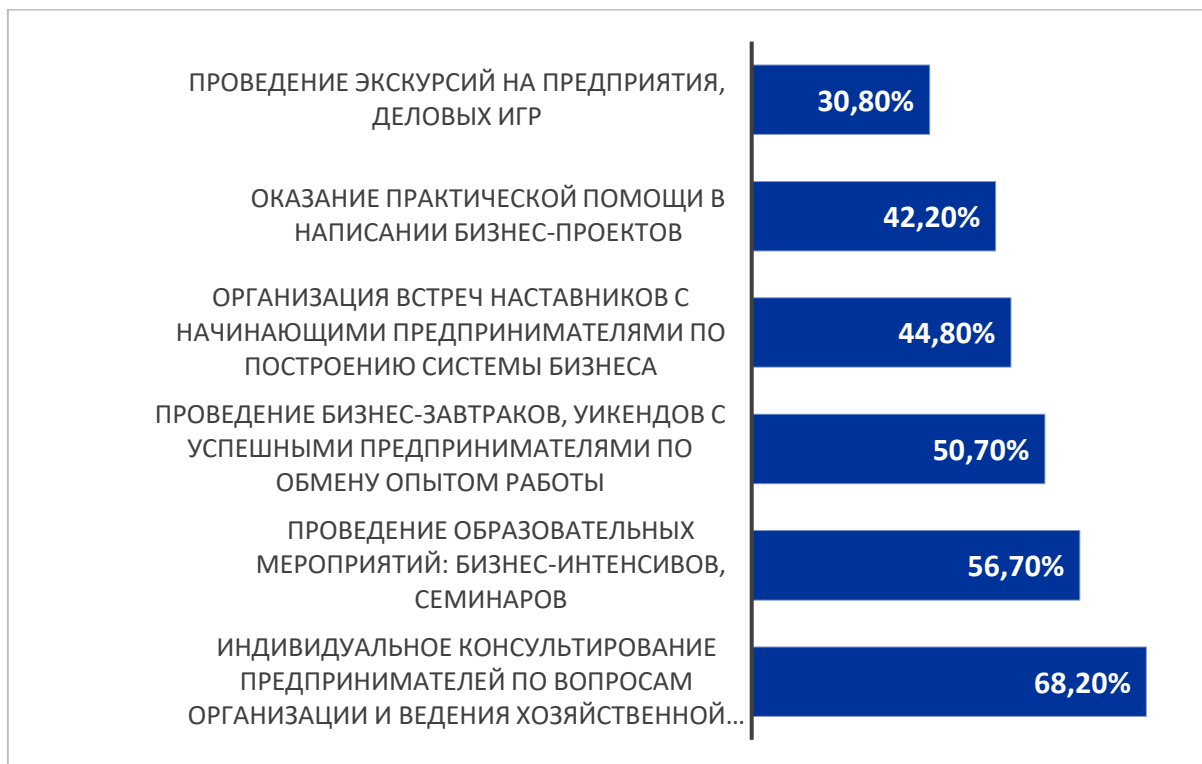


Рис. 9. Востребованные мероприятия по популяризации и развитию бизнеса в регионе

Проведение образовательных мероприятий в форме бизнес-интенсивов и семинаров предприниматели отметили на втором месте (56,7%), на третьем месте формат бизнес-завтраков, уикендов с успешными предпринимателями по обмену опытом работы (50,7%). Востребован и такой формат, как организация встреч наставников с начинающими предпринимателями по построению системы бизнеса (44,8%), оказание практической помощи в написании бизнес-проектов отметили 42,2% предпринимателей, проведение экскурсий на предприятия, деловые игры назвали 30,8% участников опроса.

Выводы

Текущее состояние своего бизнеса как хорошее и отличное оценили около половины опрошенных предпринимателей, значительная часть предпринимателей оценивает его удовлетворительно с надеждой на лучшее, менее одной десятой опрошенных негативно оценивает текущее положение своего бизнеса.

Малое и среднее предпринимательство как в целом в России, так и в Волгоградской области, чувствительно к поддержке государства. Если в 2021 году во время пандемии коронавируса более одной трети опрошенных предпринимателей считали, что перспективы развития бизнеса в ближайшие три года есть только при условии помощи со стороны государства, и менее одной пятой оценивали текущую поддержку как «хорошую», то в 2023 году, получив такую поддержку, уже половина опрошенных предпринимателей оценили перспективы развития своего бизнеса как хорошие и видят его дальнейшее развитие. Конечно, не все предприниматели видят перспективы развития своего бизнеса, менее одной десятой части (7,5%) оценивают свой бизнес как убыточный, значительная часть предпринимателей считает, что их бизнес останется на прежнем уровне (42,7%).

Среди основных проблем, мешающих развитию бизнеса, предприниматели отметили низкую платежеспособность населения, нестабильность законодательства, высокие ставки по кредитам, дефицит профессиональных кадров, недостаток знаний.

Субъекты МСП в своей текущей деятельности опираются на социально-экономическую обстановку в своем регионе. Данный сектор экономики представляет собой весомый источник обеспечения занятости населения региона, диверсификации

и роста экономики, способствует внедрению инноваций. Политика государства должна быть направлена на полноценную поддержку МСП.

Данные исследования свидетельствуют, что реализация национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», а также мероприятия региональных проектов поддержки субъектов МСП Волгоградской области, реализуемые в рамках федеральных проектов, являются объективно востребованными.

В Волгоградской области реализуются пять региональных проектов поддержки субъектов МСП в рамках федеральных проектов. Можно сделать вывод о востребованности таких проектов, как «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства» - предприниматели отметили необходимость и востребованность образовательных мероприятий в форме бизнес-интенсивов и семинаров, формат бизнес-завтраков и уикендов по обмену опытом работы с успешными предпринимателями, организацию встреч наставников с начинающими предпринимателями по построению системы бизнеса.

О востребованности финансовых форм поддержки предпринимателей со стороны субъектов МСП региона свидетельствуют полученные данные опроса, поэтому следует продолжать реализацию регионального проекта «Расширение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к финансовой поддержке, в том числе к льготному финансированию», адаптировав формы поддержки под запросы предпринимательского сообщества региона.

Работа по популяризации предпринимательства, его информационно-консультационной и образовательной поддержке в Волгоградской области ведется активно. За два последних года в регионе была проведена серия мероприятий, формирующих благоприятный образ предпринимательства и стимулирующих интерес к осуществлению предпринимательской деятельности, вовлекающих жителей региона в сферу бизнеса. Таким образом, региональный проект «Популяризация предпринимательства» можно считать востребованным.

Для успешности формирования сферы МСП необходимо дальнейшее развитие рыночных экономических механизмов. Необходимо адаптировать систему поддержки субъектов МСП Волгоградской области с учетом опыта и мнений самих предпринимателей, разрабатывать и предлагать востребованные меры поддержки, ориентируясь на запросы предпринимательского сообщества. Опираясь на тех предпринимателей, которые видят перспективы своего бизнеса и готовы сотрудничать с органами власти, можно выстроить более эффективную систему межсекторного взаимодействия для развития предпринимательства в Волгоградской области

Люди Дела



О себе, сфера деятельности

Игорь Злочевский - кандидат экономических наук, более 20-ти лет занимаюсь консультированием и образовательной деятельностью. Моя специализация – практические вопросы организации и управления бизнес-процессами, антикризисное руководство, стратегические планы масштабирования и диверсификации организаций разных форм собственности. В последнее время акцентировал свое внимание на сфере малого и среднего бизнеса как наиболее перспективного направления развития экономики. Обладаю экспертными компетенциями по оценке систем управления и бизнес-процессов, технологиям планирования (стратегическое планирование, KPI, SMART и др.), организации контроля производственных процессов (бюджетирование, TQM, «бережливое производство» и т.п.).

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

За несколько лет участия в проекте Центра «Дело» по наставничеству для малого бизнеса и связанных с ним мероприятиях я приобрел больше понимания специфики этого вида бизнеса и особенностей работы с ним. Это дало возможность выработать наиболее подходящие технологии и методики работы с малым бизнесом, сотрудничества с этим сегментом бизнес-сообщества. Специально для этого освоил методику индивидуального коучинга, позволяющего не только «советовать» предпринимателям, но и реально поддерживать их начинания.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Если говорить о малом бизнесе, то наибольшие перспективы сегодня открываются в сферах материального производства для замещения «ушедших» товаров или товаров с длинной логистической составляющей. Кроме того, крайне востребовано высокотехнологическое инновационное производство, особенно в кооперации с потребностями крупных предприятий. Конечно, для этого требуются специальные знания и навыки, но у нас никогда не было дефицита в талантливых изобретателях и предприимчивых людях. Сфера розничной торговли и услуг сегодня стала максимально конкурентной и более сложной для развития, но и здесь есть перспективы за счет использования особенностей локальных рынков и внедрения методик бенчмаркинга.

Татьяна Артамошкина



О себе, сфера деятельности

Татьяна Артамошкина – бизнес-консультант, бизнес-тренер и эксперт в области права, охраны труда.

Сфера деятельности: консалтинг в развитии бизнеса, в охране труда, личностном росте.

Являюсь руководителем консалтингово-образовательной компании ООО «ТО». Компания занимается оказанием консалтинговых услуг в области охраны труда, пожарной безопасности и экологии (аудит системы охраны труда на предприятии, аутсорсинг, разработка технической документации), а также оказание образовательных услуг (курсы повышения квалификации, профессиональной переподготовки, профессионального обучения и бизнес-тренинги) для сектора B2B.

Что мне дает участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Участие в проектах центра Дело дает мне «правильное» окружение, окружение людей стремящихся к росту и развитию себя и своего дела.

Полезные и нужные знания, а также мое развитие как специалиста, как предпринимателя, как руководителя.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Я считаю, что не зависимо от трендов, которые задает нам общество, любую нишу можно сделать перспективной и адаптированной под реалии сегодняшнего дня.

Если каждый из предпринимателей проявит творческую составляющую в свою деятельность, оцифрует и систематизирует свою нишу – это и будет перспективным делом, это станет трендом.

Не нужно бояться выделиться, это уникальность каждого из нас, каждого из предпринимателей.

Ссылка на сайт

Сайт: safety34.ru

Юлия Игнатова



О себе, сфера деятельности

Юлия Игнатова - Бизнес-тренер. Эксперт в области креативных технологий. ТРИЗ-фасилитатор. Психолог.

Решаю такие задачи как:

Разработка стратегии продаж в компании от первого контакта с клиентом до постпродажного сопровождения. Создании стандартов продаж.

Развитие эффективной системы сервисного обслуживания клиентов

Развитие soft-skills: креативное и критическое мышление, навыки коммуникаций и убеждения.

Организация группового взаимодействия.

Формирование и реализация дистанционных программ развития персонала.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Социальные проекты Центра «Дело» — это в первую очередь прекрасная площадка для взаимодействия и обмена опытом предпринимателей и руководителей различных компаний. Можно поделиться своими успехами и прекрасными практиками, можно узнать интересные фишки у коллег.

Также, это возможность получить квалифицированную поддержку экспертов в самых различных аспектах развития бизнеса: управление персоналом, юридические вопросы, управление финансами, формирование бизнес-стратегии и другие.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

На мой взгляд стоит обратить внимание на восстановление ремесленничества и уникальные производства. Синтез современных технологий и нашего исторического культурного кода способен дать много интересных идей и возможностей.

Ссылка на социальные сети/сайт

<https://vk.com/juli.ignat>

https://vk.com/abc_russia

<http://gali.nov.tilda.ws/>

Ирина Килякова



О себе, сфера деятельности

Килякова Ирина - серийный предприниматель, основатель проекта «оживающая технология VIRINKA» - приложение дополненной реальности для образования, туризма, маркетинга и продвижения товаров и услуг.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Очень нравится, что Центр «Дело» помогает и вдохновляет действующих и будущих предпринимателей, показывает возможности и перспективы развития.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Делайте то, что любите и это будет самым перспективным!

Ссылка на сайт

<https://virinka.com/>

АНГЕЛИКА КУВШИНОВА



О себе, сфера деятельности

Ангелика Кувшинова - предприниматель, собственник швейного производства VESTE и бренда униформы VESTEFORM. Эксперт по запуску швейного производства.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Участие в социальных проектах Центра «Дело» даёт возможность нетворкинга, создаёт условия для интеграции в кластеры.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Перспективные ниши безусловно присутствуют в сфере лёгкой промышленности. Это не только производство повседневной одежды, но и возможность создания различных инновационных изделий для медицинской или других отраслей

Ссылка на сайт

www.topposhiv.ru

ЛЮДМИЛА КУЛЕШОВА



О себе, сфера деятельности

Людмила Кулешова - эксперт по стратегическому развитию предприятий, маркетолог, сертифицированный консультант по Управлению предприятиями, бизнес-тренер.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого и среднего предпринимательства в Волгоградской области, дает возможность оказать поддержку новым проектам, помочь им выйти на новый уровень, реализоваться. Позволяет выстроить конструктивный диалог с участниками, получить очень ценную обратную связь и совершенствоваться в качестве эксперта. Помогая развивать проекты участников, мы способствуем и развитию всего региона в целом, делая его более устойчивым к современным экономическим вызовам.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Последние события привели к тому, что изменилось ВСЕ. Поэтому перспективные ниши это те, где Вы чувствуете себя уверенно. Тренды, стратегии все останется. Потому что ваш бизнес – это вы.

Ссылка на социальные сети/сайт

<https://vk.com/id43751988>

<https://t.me/kulvmila>

Оксана Максимова



О себе, сфера деятельности

Оксана Максимова - руководитель и основатель медицинского центра «Невский» (ранее клиника Деметра). Опыт создания бизнеса с нуля, опыт предпринимательской деятельности 14 лет.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

С учётом, на мой взгляд весомого стажа, пришла к выводу, что уже чувствую необходимость делиться накопленными знаниями построения бизнеса, ведения его в сложных условиях, выхода из кризисных состояний, развития и масштабирования. А также в инвестиционных проектах и перспектив развития. По принципу чёткого сформировавшегося понимания преодоления психологических барьеров и личностного роста, как локомотива бизнеса, для предпринимателей.

Участие в проектах Центра «Дело» позволяет нам, как носителями практической информации, освободить в своей голове пространство для получения новых знаний, тем самым передавая собственные тем, кому они очень необходимы.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Если говорить о перспективах бизнеса в нашем регионе, особенно о наиболее перспективных нишах его развития, скажу так, что сейчас время возможностей и я всеми руками за налаживание именно производства. Такого в котором сейчас государство будет активно нуждаться и как следствие оказывать финансовую поддержку. Сейчас интересно будет фермерское хозяйство, овощеводство и животноводство, а также селекция. На мой взгляд ИТ и компьютерные технологии — это серьёзная перспектива. Всё, что связано с наукой. И ещё текстильная промышленность, с учётом того, что из-за санкций большое количество европейских производителей ушло с российского рынка. Самая на данный момент, развитая ниша для предпринимательства нашего города, это сфера услуг, и вот в ней сейчас очень серьёзная конкуренция. Поэтому сознание объединений для создания производств, любого направления, а особенно с использованием технологий и искусственного интеллекта, будут формировать современное бизнес-сообщество.

Ссылка на сайт

<https://nevsky-medcenter.ru/>

ГАЛИ НОВИКОВА



О себе, сфера деятельности

Гали Новикова - эксперт в области оценки и развития управленческих компетенций. Меня можно назвать корпоративным наставником, имеющим в своем портфолио опыт работы в проектах от Аэрофлота до Русала. Была два в статусе Советника Губернатора Волгоградской области по административной реформе. Успешно сопровождаю развитие руководителей и персональном формате в традициях коучинга.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Всегда рада сотрудничеству с Центром «Дело», который объединяет на своей площадке предпринимателей, активных граждан и экспертов. Идеи колоссальное развитие и обучение, обмен опытом и помощь в предупреждение ошибок. Это важно получить качественную консультацию, чтобы не разочароваться.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Последние два года фокус внимания бизнеса в области T&D сместился с развития у руководителей базовых навыков на развитие эмоционального интеллекта, развитие мышления, поиска сильных сторон и талантов. Стала востребована тема управление энергией, создание позитивных эмоций, тема поиска баланс и счастья work and life.

Ссылка на социальные сети/сайт

<https://vk.com/galinovikova>

<http://galinovikova.tilda.ws>

Глеб Перепелкин



О себе, сфера вашей деятельности, экспертность

Я – консультант по развитию бизнеса, но в первую очередь я – предприниматель. Поэтому любой бизнес-проект я вижу целостно: продукт и покупатели, позиционирование и продвижение, руководитель и команда, производство и продажи, инвестиции и прибыль, учёт и отчётность. Когда ко мне приходят предприниматели и рассказывают о своих бизнес-проектах или задают вопросы, я сразу вижу, где у них узкое место, которое надо укреплять, чтобы всё получилось.

Последнее время особое внимание уделяю финансовому планированию и управленческому учёту. У большинства предпринимателей, и начинающих, и уже вставших на ноги, слабое место – адекватная оценка ожидаемых расходов и прибыли.

Я разработал комплексную модель финансового планирования и управленческого учёта, которую может использовать даже новичок в Excel. Шаг за шагом вместе со мною Вы можете спланировать получение прибыли в своём бизнесе. Потом уже самостоятельно Вы сможете в ней вести учёт и проверять, в какой мере Вам удаётся этот план выполнить.

В настоящее время эту модель я внедряю в десятках бизнесах по всему СНГ. Вместе с Центром Дело Вы можете внедрить эту модель и в свой бизнес.

Что Вам даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Во-первых, я получаю искреннее удовольствие от общения с предпринимателями, которые ищут возможность развиваться. Я заражаюсь их позитивом и сам начинаю усиленно развиваться, находить возможности и что-то предпринимать.

Во-вторых, я получаю бесценный опыт внедрения своих идей в разных бизнесах. Идей у меня всегда много, но работая с предпринимателями, лучше понимаешь, какие идеи полезны и действительно работают.

Какие на Ваш взгляд перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время.

Я верю в то, что дело не в нише, а в предпринимателе. Бизнес – это проявление Вас лично в созидании благ для окружающих. У Вас может быть замечательный бизнес только в той нише, которую Вы уже сами знаете, любите свой продукт и покупателей в нём, где Вы имеете профессиональный опыт, знания и понимание.

Поэтому, если Вы ищите идею для бизнеса, почитайте, что такое Икигай, найдите его в себе и тогда действуйте. Пока не найдёте, оставайтесь в найме, приобретайте знания, опыт и ищите свой Путь.

Ссылки на сайты

<https://cedo-link.ru/tutors/tutor-trainer-teacher/perepelkin/>

https://vsetreningi.ru/trainers/gleb_nikolaevich_perepjolkin/

<https://vk.com/poedinki34>

СЕМЁН ПИМЕНОВ



О себе, сфера деятельности

Семён Пименов - предприниматель, основатель и генеральный директор федерального бренда одежды NOUN. Основатель и идейный вдохновитель главного предпринимательского форума региона - РАКЕТА форум. MBA SKOLKOVO business school.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Я искренне верю в то, что предпринимательство меняет мир к лучшему, поэтому стараюсь всячески помогать начинающим предпринимателям. Участие в социальных проектах Центра «Дело» даёт мне возможность делиться своими знаниями и опытом и помогать начинающим и небольшим бизнесам.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

В настоящее время в России освободилось огромное количество рынков и ниш и существует большое количество возможностей. Но самыми перспективными, я всегда считаю, именно те, которые больше всего нравятся и отзываются самому предпринимателю. Нужно то, что любишь и любить то, что делаешь.

Ссылка на социальные сети/сайт

<https://vk.com/pimenov.semen>

<https://noun-shop.com/>

Лариса Пономарева



О себе, сфера деятельности

Пономарева Лариса - действующий предприниматель (с 2006 г.), бизнес-наставник начинающих предпринимателей, трекер предпринимателей. Эксперт по упаковке бизнес-проектов: основное направление деятельности: разработка инвестиционных проектов, бизнес планов; подготовка конкурсной документации для получения грантов, льготных кредитов и других форм поддержки (сумма полученной поддержки по сопровождаемым проектам более 900 млн. руб.).

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Проекты Центра «Дело» для меня – это дорога наполнения и вдохновения.

Мне нравится общаться с активными, целеустремленными, смелыми людьми, желающими начать и развивать свое дело! Их горящие глаза, решительность, вдохновенность и сила воли зажигают меня, дают уверенности и мощнейший заряд энергии.

Спасибо за эту возможность!

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Главное заниматься любимым делом и быть искренним, дарить своим клиентам заботу и тепло. Это путь к успеху!

Ссылка на социальные сети/сайт

<https://t.me/ForBusinessRussia>

<https://amparo-vlg.ru/>

<http://larisaponomareva.tilda.ws/>

СВЕТЛАНА РОМАНОВА



О себе, сфера деятельности

Светлана Романова - бизнес-тренер, интернет-маркетолог, автор и методолог курсов и статей по маркетингу.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Участие в проектах Центра «Дело» помогает обрести круг единомышленников, быть в курсе последних нововведений в сфере предпринимательства, благодаря чему, обезопасить себя от получения штрафов и быть впереди других. Помимо этого, предприниматель может в любой момент позвонить или обратиться лично в Центр «Дело» и получить консультацию, начиная от бухгалтерии, заканчивая юридическими вопросами.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

На сегодняшний день перспективными нишами является отечественное производство товаров (замена тех товаров, которые ушли с рынка России). Все онлайн-сферы также продолжают набирать популярность с каждым днем. Особенно, если целевая аудитория находится по всей стране и это отличная возможность дотянуться до каждого, а не ограничиваться городом проживания. Тем самым это отличная возможность для тех людей, которые живут не в областных центрах, а в области.

Детские товары и услуги всегда будут популярны, т.к. инвестиции в своих детей считаются одними из самых лучших, от которых зависит будущее семьи и страны.

Рынок по ремонту и обслуживанию б/у техники (начиная от телефонов, заканчивая автомобилями) — это связано с уходом многих компаний с российского рынка.

Сфера IT и всё, что с ней связано - это одна из тех сфер, которую государство с огромным удовольствием готова поддерживать.

Ссылка на социальные сети

https://vk.com/sw_romanova

АНАТОЛИЙ РЫБИН



О себе, сфера деятельности

Анатолий Рыбин - предприниматель, генеральный директор и соучредитель ООО «Южная Пищевая Компания». Занимаемся производством меда и оптовыми поставками в федеральные и торговые сети по России и СНГ.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Для меня это возможность поделиться своими знаниями в маркетинге, финансах, управлении и автоматизации. Возможно, кому-то они помогут избежать лишних ошибок или направят в нужное русло. Кроме того, выступая или общаясь с предпринимателями напрямую, можно посмотреть на свою компанию со стороны, научиться чему-то новому и полезному для себя.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Продукты и технологии. Это базовые направления во все времена, в которых всегда можно заработать и создать что-то полезное и интересное для людей. Население планеты растёт, поэтому увеличивается потребление всех возможных продуктов как питания, так и технологий.

Ссылка на сайт

<https://sfcom.ru>

СВЕТЛАНА СЛЕСАРЕВА



О себе, сфера деятельности

Светлана Слесарева - тренер-практик. В бизнесе около 25 лет. Управляю командами 22 года. Знаю, как устроен бизнес, поэтому умею выявить и усилить успешные действия способствующие процветанию компании на рынке и устранить ошибочные. За время работы в реальном бизнесе, как наёмный руководитель и как собственник, я поняла свою силу и сосредоточилась на консалтинговой деятельности для промышленных компаний России. Обучаю и тренирую команды в таких направлениях:

- внедрение практик бережливого производства;
- выстраивание эффективных бизнес-процессов;
- подготовка и внедрение командных решений по существующим задачам;
- закрытие сложных вакансий и адаптация кандидата испытательном сроке;
- определение и устранение причин нарушения взаимодействия подразделений, командообразование.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Люблю мой родной Волгоград и хочу гордиться тем, что у нас производятся первоклассные продукты, развивается производство и в любом ресторане города можно получить высококлассный сервис. А для этого надо поддерживать реальный бизнес и предпринимателей.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Такой выбор не зависит от времени: надо заниматься тем, что умеешь и любишь делать, и за что тебе заплатят твои клиенты. И постоянно повышать, в этом, свою экспертность и экспертность своей команды.

Ссылка на социальные сети/сайт

slesarevaru.com

<https://vk.com/slesarevaru>

АНГЕЛИНА СОКОЛОВА



О себе, сфере деятельности

Ангелина Соколова — предприниматель в сфере красоты, основатель проекта Angel Studio (салон красоты, школа, бьюти-коворкинг, производство кистей для макияжа), наставник директоров салонов красоты, чемпионка мира по макияжу и боди-арту.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

В первую очередь, это обмен опытом. Обучая кого-то, ты всегда открываешь в себе новые грани и учишься сам. Мне легко и приятно не только делиться своим опытом, но и получать информацию от коллег, других экспертов. Также Центр «Дело» помогает первым узнавать об изменениях в законах, налоговых нюансах, получить поддержку от государства, помогает выстроить координацию с нужными друг другу людьми.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Сейчас ситуация в мире настолько стремительно меняется, что предсказать перспективную нишу практически невозможно. Везде нужны инвестиции и нужно много работать. Если есть большой бюджет, я бы советовала заняться фермерским, сельским хозяйством или ИТ-технологиями. Если же бюджет минимальный, просто выберите дело по душе, и, при условии усердной работы, вы себя всегда прокормите.

Ссылка на сайт

sokolovastudio.ru

Елена Спирина



О себе, сфера деятельности

Елена Спирина - практикующий психолог. Веду индивидуальные краткосрочные и долгосрочные консультации. Имею навыки работы в НЛП, Гештальтподход, фотоарттерапии.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Это интересная работа с людьми желающих изменить свою жизнь и найти свое призвание. Получаю опыт работы с клиентами разной степенью сложности запросов. Еще это поле дает возможность поделиться большим количеством знаний и навыков.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Сейчас очень богатое на кризисы время. И это огромное поле возможностей найти свою нишу, создать свое дело.

Ссылка на социальные сети

<https://vk.com/elenaspirina1>

РОМАН ТЮТЮЛИН



О себе, сфера деятельности

Роман Тютюлин – предприниматель. В сфере бизнеса более 20 лет.

Владелец четырех направлений бизнеса:

- Розничная сеть по продаже кофе: «Кстати кофе» и «Waves», где ценят качественный кофе со своими фирменными рецептами и визуальной составляющей.

- Крупнейший сервисный центр, обслуживающий такие точки как KFC, Вкусно и точка, Додо пицца, Лукойл, Газпром и многие другие. Сервисные инженеры проходящие обучения в лучших центрах России которые сотрудничают с международными компаниями Thermoplan, WMF, FRANKO. Компании с многолетним опытом работы в обслуживании, специалисты с большим стажем и чувством юмора.

- Хорика поставка кофе, чая, обслуживание кафе, баров, ресторанов и гостиниц.

- Продажа и дистрибуция профессиональной химии Cupclub для кофейного оборудования. Собственное производство и поставка по всей стране.

В скором времени планирование собственной обжарки кофе.

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Все мероприятия, которые проводит Центр «Дело», где все спикеры и предприниматели выступают на бесплатной основе тем самым помогая молодым предпринимателям понять какие ошибки мы совершали, помочь в их начинании, дать какие то советы. Помощь в создании условий для развития малого предпринимательства в Волгоградской области, направленное на повышение финансовой грамотности предпринимателей. Возможно стать ментором и помочь предпринимателям в их начинании

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

В сегменте малого и микробизнеса сегодня работает свыше 13 миллионов россиян, или около 6 миллионов индивидуальных предпринимателей и компаний. Более половины из них занимаются розничной или оптовой торговлей.

Перспективные ниши для бизнеса в Волгоградском регионе:

Сельское хозяйство, производство мебели, сферы услуг, пошив одежды, ремонт обуви, возможно начать с мойки окон. Очень перспективные ниши для ресторанов поставки микрозелени, не смотря что микрозелень не самый известный продукт, он является востребованным. Клубничные фермы и продажа для ресторанного бизнеса. Идти в нишу, где можно сделать своими руками, где есть перспектива для роста и продажи не только конечному потребителю в магазин, но и в рестораны.

Любой стартап или продукт, который выводится на рынок нужно тестировать на мероприятиях, на которых много людей. В любом бизнесе нужно начать продукт с колочки, затем упаковать и идти в народ. Маркеты, выставки, ярмарки- возможностей для этого масса.

Главный постулат бизнеса- знать, как будешь продавать.

Ссылка на социальные сети/сайт:

Дистрибуция химии Cupclub

<https://cupclub.ru>

Кофейня «Waves»

<https://vk.com/wavesvlg>

Кофейня «Кстати кофе»

<https://vk.com/kstaticoffee>

Поставка кофе, чая «Кофе Глобал»

<https://coffeeglobal.ru>

Анджела Цань



О себе, сфера деятельности

Анджела Цань - основатель дома китайской кухни «Золотой Дракон».

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Я участвую в социальных проектах Центра «Дело», потому хочу делиться опытом с начинающими предпринимателями. Я помню, как мне было трудно в начале: мало ресурсов, недостаточно знаний, людей в команде. Поэтому поддержка опытного предпринимателя важна. Она поможет избежать ошибок, осознанно вкладывать ресурсы в свое дело и развивать его.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Считаю, что на текущий момент выигрывают те, кто смотрит в сторону собственного производства и готовит товары на экспорт. Страны Азии сейчас открыты и с готовностью закупают российскую продукцию — от продуктов питания до премиальной мебели.

Ссылка на социальные сети/сайт:

<https://vk.com/idandj>;

https://vk.com/zoloto_drakon

<https://drakon34.ru>

Людмила Яковлева



О себе, сфера деятельности

Людмила Яковлева - председатель Волгоградской ООО «Российский профсоюз работников среднего и малого бизнеса». Специалист по стратегическому развитию структурного бизнеса и командному взаимодействию (в сфере МЛМ).

Что мне даёт участие в социальных проектах Центра «Дело», направленных на развитие малого предпринимательства в регионе

Я всегда рада принимать участие в социальных проектах Центра «Дело», делиться своим опытом предпринимательской деятельности с теми, кто открывает свой бизнес, кто способен в наше сложное время изменить положение дел в регионе и в стране к лучшему. Это новые знакомства с интересными людьми, творческими, смелыми, деятельными, энергичными, позитивное общение с теми, кто заряжен на результат, а также общение с коллегами. В проекте начинающие предприниматели попадают в окружение, которое объединяет бизнес-мышление, стремление к развитию и схожие цели.

Перспективные ниши для создания и развития бизнеса в настоящее время

Главная цель бизнеса — создавать ценность. Сейчас есть возможность после ухода зарубежных производителей занять освободившиеся ниши на рынке и удовлетворить спрос. На мой взгляд, то, что будет цениться в сфере бизнеса этого года – это умение быстро подстраиваться под внешние обстоятельства. Тем более, что государство поддерживает предпринимателей, определяя приоритетные сферы, нуждающиеся в импортозамещении. Думаю, что превратить свои увлечения в заработок все же проще, чем начать создавать доход от нового для себя вида деятельности. Важно понять, как можно применить собственные навыки, сделать их интересными для других и успешно реализовать свои идеи. Успешными могут быть проекты, попадающие в категорию жизненно важных. Чтобы стать предпринимателем, нужно захотеть что-то изменить в конкретной сфере деятельности и поверить, что это по силам. Среди бизнес-тенденций в 2023 году останутся перспективными: онлайн-сфера, забота о здоровье и все, что с этим связано, этичная реклама, экологичность и переработка отходов, сельское хозяйство, IT направления, развитие туристической инфраструктуры. В основе предпринимательского успеха - не только достижения, но и большая ответственность. Важно, чтобы предпринимательство в сегодняшних условиях носило в целом цивилизованный характер.

Ссылка на социальные сети/сайт:

<https://vk.com/vlg34yl>

<https://t.me/nkinf>

